

TÜRKİYE BÜYÜK MİLLET MECLİSİ

TIBBİ VE AROMATİK BİTKİ ÇEŞİTLİLİĞİNİN

KORUNMASINDA BUNLARIN ÜRETİMİNDE VE

PAZARLANMASINDA KARŞILAŞILAN SORUNLAR İLE

ALINMASI GEREKEN TEDBİRLERİN BELİRLENMESİ

AMACIYLA KURULAN MECLİS ARAŞTIRMASI

KOMİSYONU

ŞANLIURFA TOPLANTI TUTANAKLARI



27 Ekim 2019 Pazar



KONU

- Şanlıurfa Halfeti Belediye Başkanlığı Ziyareti
- Selim Uludağ Organik Tarım Çiftliği Çalışma Ziyareti

27 Ekim 2019 Pazar

BİRİNCİ OTURUM

Açılma Saati: 11.00

BAŞKAN: İbrahim AYDIN (Antalya)

BAŞKAN VEKİLİ: Recep ŞEKER (Karaman)

SÖZCÜ: Refik ÖZEN (Bursa)

KÂTİP: Zemzem Gülender AÇANAL (Şanlıurfa)

(Şanlıurfa-Halfeti Belediye Başkanlığı)

BAŞKAN – Evet, Komisyonumuz Tıbbi ve Aromatik Araştırma Komisyonu olarak kurulduk. 12 üyemiz var. 5 partinin teklifiyle kurulan bir Komisyon. Komisyonun kuruluşunda 6 AK PARTİ, 3 CHP, 1 MHP, 1 İYİ PARTİ, 1 de HDP var milletvekilleri var. Meslek dağılımı şöyle 4 tıp doktoru, 3 eczacı, 3 orman mühendisi, 1 gıda mühendisi var. Komisyonun kuruluşu bu şekilde.

Araştırma komisyonları genelde Meclis çalıştığı günden itibaren üç aylıktı, yaz tatiline girince... Normalde 8 Mayıs'ta kurmuştuk, ara verdik ama ara verdiğimizde de çalışmaya devam ettik. Bunun yanında 14 uzmanımız var değişik bakanlıklardan; Tarım ve Orman Bakanlığında, Sağlık Bakanlığında, Ticaret Bakanlığında. Bunlarla beraber çalışmaya başladık.

Mecliste yoğun bir çalışma yaptık. 11 oturum yaptık şu ana kadar. Bu 11 oturumda 68 kişiyi dinledik ama şehir gezilerimiz daha çok oldu. En son Doğu Karadeniz'e gittik. Artvin'den başladık, Rize, Trabzon, Giresun, Ordu, Samsun, tamamını gezdik. Her gittiğimiz yerde de oradaki tıbbi aromatik bitkilerle ilgili kurula sunum veriyorlardı, o şekilde. Bir de yerinde görüyoruz. Daha çok kişi dinledik gittiğimiz yerlerde. Burada hem üniversitelerdeki hocalardan, bilim adamları konuyla ilgilenen, üreticiler, pazarlamasında olan kişiler hepsi var dinlediklerimizden. Bu son arazi gezimiz veyahut da çalışma ziyaretleri dediğimiz Komisyon olarak. Tabii Zemzem Hanım da Komisyonumuzun üyesi, Urfa'ya gelmezsek olmazdı yani. Bir de şöyle: Hem Doğu Karadeniz'i gezdik, Ege ve Marmara olarak Balıkesir'e gittik, İç Anadolu olarak yine aynı şekilde Konya, Karaman –hep Karaman'ı öne çıkarıyoruz, başkan vekilimiz mutlaka herkesi bir taraftan Karaman'a bağlıyor her gittiğimiz yerde ve doğru da yani- bu sefer de şimdi güney Akdeniz iklimi ile karasal iklimin birleştiği bu hat. Burada da tıbbi aromatik bitki çeşitliliği her ne kadar Artvin'deki gibi olmasa da Urfa'nın, değişik bir şeyi var yani burada karasal iklime dönüyor. Mesela, Hatay'da 2.500 civarında bitki varken, daha sonra tabii Kilis alan olarak küçük, Antep yine bayağı Akdeniz'de. Burası karasal iklim olunca bitki çeşidi daha az ama tarımda yoğunlaşmış bir yer ama bitki çeşitliliği 500 civarında falan. Bunun içinde endemik türler de var tabii burada. Böyle bir çalışma yapıyoruz.

Dün Antep'teydik, sabah Sayın Valimizle birlikteydik. “Güllük Baba” diye bir yer var, orası 1950’li yıllarda Orman teşkilatının ağaçlandırdığı bir yer. Hemen hemen bin hektar civarında bir yer. Çok geniş bir arazi, hiç ağaç yokken, şimdi orman olmuş ve insanlar da orayı mesire yeri olarak kullanıyor. Sabah biz erken girmemize rağmen, hareketlenmeye başlamıştı yani, dumanlar çıkmaya başlamıştı. Yıllar önce genel müdürümüzün biri helikopterle gelirken bakmış ki orman yanıyor, dumanlar çıkıyor diye “Eyyvah, yangın başladı herhâlde.” Anons etmişler, demişler ki: “Bugün Pazar; Antepliler altı gün çalışır, bir gün yer, hepsi oradadır. Dumanın çıkışı ondan.”

Şimdi de buradayız. Tabii, Halfeti önemli bir yer. 12 Nisandı, yerel seçimden sonra bir ziyaret etmiştik, gelmiştik, sağ olsun o zaman da kaymakamımız ve belediye başkanımıza hem hayırlı olsun demiştik. Bugün ve yarın da Urfa'dayız. Yarın döneceğiz.

Urfa tabii tarımda çok güçlü, geniş arazileri olan bir yer. Ama tabii biz bu tıbbi aromatik bitkileri ham madde olarak değil de işte gıda takviyesi olarak yapılan yahut da ilaç sanayisinde ... Yani dün Antep'te de söyledim, biz bunu sanayileştiremezsek, yalnız ham madde olarak tutarsak bir anlamı yok. Dünyada da bu işin bayağı bir hacmi var. Yani şu anda 115 milyar dolar civarında deniyor. Biz bunun daha milyon dolar seviyesindeyiz. Buradan bir atak yapabilirsek hem ihracat yapacağız ve 2023 hedefimiz 5 milyar dolar hem de en önemlisi de kırsal kalkınmayı da sağlayacağız. Yani Urfa bu konuda şöyle şanslı: Tarım olduğu için tıbbi aromatik bitkilerin tarımıyla yönelmemiz lazım. İnsanlarımızın daha çok kazanması lazım. Şimdi, gelirken mesela bakıyorum, kendi babam mühendis olduğu için bitkiden anlıyorum- gerçi lavanta moda gibi oldu ama suya ihtiyacı yok, bu kırsal olan kesimde, su alan yerde değil de olabilecek bir şey. Acaba bu fıstığın altında belli bir şey de yapılırsa nasıl olur diye düşündük arkadaşlarla. Kilis tarafında olduğu gibi, bir yanda bağ, altta zeytin, öyle yapmışlar yani iki ürün alacak bir şekilde.

Yani aslında yeni yükselen bir değer fakat herkes çalışmış bu konunun üzerinde ama bir hedefe ulaşamadığımız için bu Komisyon kuruldu. Ama buradan güzel bir şey çıkacak inşallah yani sonuçta güzel bir şey çıkacak, o dileğimiz var. Hatta bu, dünyada büyük bir akım. Her ne kadar bazı tıp doktorları buna tamamen karşı olsa da. Mesela, bizim Komisyon üyelerimizin içerisinde de bu konuda birisi “Şu ot, şu bitki şuna yarar.” dediği zaman hemen defans yapmaya başlıyor. Ama bu bir gerçek yani geleneksel tıp var yani.

Hatay'da mesela, orası işte 4 mezhebin, 2-3 dilin konuşulduğu bir yer. Hatta bir bitkiden bile – burası da öyledir- birisi farklı şekilde faydalanır, atıyorum “Bu cildime iyi geliyor.”der, aynı bitki için diğeri “Mide ağrıma iyi geliyor.”der gibi yani bu şekilde kullanılmış.

Onun için, çok yeni, her kurum da uğraşmış bu işlerle ama netice olarak hedefe ulaşamamışız yani. Şimdi, mesela, Antep müteşebbis ve girişimci bir yer. Herhâlde onlar bazı bitkileri... Mesela, yeni bir bitki bulmuşlar, onun çayını yapmış kadınlar. Hem kırsal kalkınmayı hem kadın iş gücünü de bu işin içerisine sokarak ülkemize bir katma değer sağlamayı düşünüyoruz. İnşallah, sonuna doğru geldik, raporumuzu da yazıyoruz bir yandan. Meclisimize sunacağız, 21 Kasım'da bitiyor Komisyon. Orada inşallah... Komisyonun raporu bitmese de belli kurumlara bir görev tevdi edeceğiz. Neresi daraldı, onun önünü açarak gerekirse mevzuatları değiştireceğiz. Tebliğse tebliğ, yasaysa yasa, hepsini yapmamız lazım. Bazı engeller de var. Ama bizim işin üzücü tarafı şu: Bu tür işlerle gibi çalışmalar yapılıyor yani. Mesela, nedir? Araziye ulaşım, toprak. Hazine arazilerinde yasal düzenleme yaptık geçen dönem, hiç duyulduğu, bilindiği yok yani hiçbir yerde bize...

REFİK ÖZEN (Bursa) - Hiç “Allah razı olsun.” diyeni duymadık.

BAŞKAN – Diyen de yok, haberi de yok. Bizim kamu kurum ve kuruluşlarının da bu işi yapması lazım. Duyurup, vatandaşı aydınlatıp bir an evvel... Bu işte sıkıntı olan ne? Toprak yani. Toprağa ulaşım, belki burada, Urfa'da arazi çok fazladır, şahısların vardır ama Hazine arazisi varsa boş durmasın, nasıl bozuk orman alanına özel ağaçlandırma verildiği gibi... Burada da yapıldığını biliyorum yani, fıstıktır, şudur, budur; orman teşkilatı da bu konularda bayağı bir çalışma yaptı. Yani geniş alanlar yaptı yahut da gelir getirici tür diye köylüler için hazırladı, verdi, bu şekilde ama bu işte Hazine arazisi... Belgesi işte, teşvik olsun, tıbbi aromatik bitkiye veriliyor bu; gelsinler, yapsınlar. Daha sonra tohuma ulaşım da ne yapacağıyla, ne ekeceğiyle ilgili bir öncülük yapması lazım devletin yani burada, bu toprakta, burada bu olur diye. Daha sonra onun sanayisini geliştirir, bu bölge daha şanslı olur. Antep gibi, Konya gibi, Denizli gibi, Bursa gibi, belli yerlerdeki belli şehirler müteşebbistir yani iş yapar. Mesela, sen o bölgeyi iyi bilirsin, Denizli insanı müteşebbistir, Aydınlılara yaptırılmazsın. Aydınlı babasından kalan araziyi ekip diksin yeter yani.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Şimdi onları da ekmiyorlar Sayın Vekilim.

BAŞKAN – Onu da ekmiyorlar ama Denizlililerin ikisi bir araya gelirse... Şimdi, hemen mesela trüf mantarı dikmişler. Buradan para kazanalım... Kekik mesela, kekiği geliştirmişler. Satın alma garantili sözleşme yapıyorlar. Yurttaş geliyor. Onun için, Urfa'nın şansı, arazisi var. Burası Antep'e yakın ya, burası müşteri yapar diye düşünüyorum.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK - Tabii, inşallah Sayın Vekilim.

Tabii, Antep biraz daha o anlamda farklı ve tıbbi ve aromatik bitkiler açısından çok fazla bir üretimimiz yok ama tabii endemik anlamda aslında çok özel -bugün de zaten gezeceğiz- olan karagül var Halfeti'de. Onun dışında, bir de, Mezopotamya sümbülü var. Karagül zaten dünyada sadece doğal olarak Halfeti'de açıyor. İşte, bizim hem Kaymakamlığımızın ve Belediyemizin 3 tane serası var, oralarda da karagül yetiştiriyoruz Sayın Vekilim. İşte, bunun reçelini biz yapıyoruz yine aynı şekilde. Fakat tabii karagülün, sizin de bahsettiğiniz gibi -az sonra yine bakarız inşallah, yerinde göreceğiz- ticari olarak üretilmesi anlamında bilimsel olarak biraz araştırılması lazım. Çünkü sapı biraz kısa yani bir 10 santim civarında oluyor. Pazara dönük yani çiçek satmak için de bir 20 santim olması gerekiyormuş bunun -bildiğim kadarıyla- minimum. Hani, bunlarla alakalı da hem Komisyonumuzun çalışmaları anlamında biz de bir rapor hazırlayıp veririz zaten.

O anlamda, inşallah, ben tekrardan teşekkür ediyorum geldiğiniz için, verimli bir inceleme olur inşallah.

BAŞKAN – Komisyon olarak, biz günleri karıştırıyoruz yola çıktığımız zaman, bizim için mesai saati gibi oluyor hafta sonları. Gerçi Kaymakamlık da, Belediye Başkanlığı olarak sizler de 7/24 çalışıyorsunuz.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK - Tabii, bizim mesai mefhumumuz yok.

BAŞKAN – Burada ne diyorlar şimdi size, “Kaymakam Bey” mi diyorlar?

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK - “Kaymakam” diyorlar, arada “Başkanım” diyorlar.

BAŞKAN – “Başkanım”, “Kaymakamım...”

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Sayın Vekilim, siz hangi ilin milletvekilisiniz?

RECEP ŞEKER (Karaman) – Karaman Milletvekiliyim.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Siz efendim?

REFİK ÖZEN (Bursa) - Bursa.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Mersin.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) - Diğer arkadaşlar Tarım Bakanlığından danışmanlar, uzmanlar.

BAŞKAN – Servet Bey vardı, Cumhuriyet Halk Partisi Ankara Milletvekilimiz vardı, o ayrıldı dün.

İşte, bizim devamlı katılanlardan Arslan Bey vardı, İYİ PARTİ Eskişehir Milletvekili vardı, onun bu hafta programı çıktı.

Tabii, bu çalışmalarda şu da olabilirdi... Yani biz farkındalık oluşsun, yerinde görülsün diye yola çıktık, yoksa normalde bütün dokümanlar elimizde.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Tabii.

BAŞKAN – Ankara’da, merkezde de bu işi yapabildik ama yerinde görülmüş oluyor. Hani, böyle bir şeye talep olduğunu da sağ olsun valilerimiz de belediye başkanlarımız da gittiğimiz her yerde bu konuları önemsediler Komisyonumuza, değer verdiler, beraber çalıştık, buraya kadar çıktı yani.

REFİK ÖZEN (Bursa) - Komisyonun amaçlarından bir tanesi, belki, hani, şu anda tıbbi ve aromatik bitki üretimi noktasında çok fazla bir şey olmasa da belki toprak yapısına uygun tıbbi ve aromatik bitkiler noktasında yetiştirilebilecek ürünler olabilir. Dolayısıyla buradaki insanları da bilgilendirilip o konuda Halfeti’ye hem tarımsal üretime hem de ülke ekonomisine bir fayda sağlayabilirler.

RECEP ŞEKER (Karaman) – Bir de zamanla şu... Mesela, Karaman’da, işte, 1980’li, 1990’lı yılların başlarında kimyon üretimi çok fazlaydı. Çinliler geldiğinde “Karaman kimyonu” diye istiyordu mesela. Ama zamanla gelir getirmedeki azlığı sebebiyle veya pazar payının olmaması sebebiyle ürün değişikliğine gitmişlerdi, son yıllarda yoktu. Şimdi, mesela Komisyonun marifetiyle Karaman’da şirket bazında Bağdat Baharatlarının sahibinin görmesi sonucu şimdi anlaşmalı ekime başladık bu süreçte, 2 bin dönüme yetecek kadar tohumu oluşturduk, geçtiğimiz hafta da çiftçilerle toplantı yaptık, tarlaların sürümüne başladılar, alım garantili.

BAŞKAN – Bağdat Baharat yapmıştı bunu, değil mi?

RECEP ŞEKER (Karaman) – Evet.

Yani belki bu tür yerlerde saha gezmesinin en büyük özelliği de belki burada önceden olup şimdi olmayan veya yeni bir çiftçinin başladığı bir şeyin gelişmesine vesile olacak veya sanayi sektörüyle bağlantısını kuracak, o açıdan faydalı.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Tarım Bakanlığının “Gelin Kardeş Olalım Projesi” diye bir projesi vardı herhâlde. Geçen Kepez İlçe Tarım Müdürlüğüne biz gittik önce, orada bir ortak çalışmamız oldu. İşte, geçtiğimiz hafta da oradan geldiler, Kepez İlçe Tarımdan, deneme amaçlı... Bizim Kepez’le alakalı projenin adı neydi Müdür Bey?

HALFETİ İLÇE TARIM VE ORMAN MÜDÜRÜ AKAN AKMEŞE - Antalya Valiliğinin hazırlamış olduğu bir projeydi efendim, Gelin Kardeş Olalım Projesi’ydi.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Biz şimdi oraya...

HALFETİ İLÇE TARIM VE ORMAN MÜDÜRÜ AKAN AKMEŞE - Kepez ile Halfeti kardeş ilçeler olduk.

BAŞKAN – Evet.

HALFETİ İLÇE TARIM VE ORMAN MÜDÜRÜ AKAN AKMEŞE - Biz oraya gittik, ziyaret ettik, oraya karagül gönderdik, Antep fıstığı göndereceğiz. Onlar da geçen hafta buraya geldi, işte, sezonda bize salatalık fidesi gönderdiler, çiftçilerimize dağıttık. Mandalına ve muz deneceğiz.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Muz senesi yapacağız Sayın Vekilim.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Rakım kaç burada?

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Eski Halfeti’de bizim rakım 300 civarında olması lazım.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Sıcaklık?

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Yani sıcaklık da, öyle sıfırın altına çok düşmez.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Ne kadar düşmez yani kaç gün düşmez?

HALFETİ İLÇE TARIM VE ORMAN MÜDÜRÜ AKAN AKMEŞE - Aşağı Halfeti’de, Fırat’ın kıyısında, kıyı boyunca hiç düşmez.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Eski Halfeti’ye biz gideceğiz...

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Nerede yapacaksınız?

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Eski Halfeti’de yapacağız.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Sıcaklık burada ne kadar?

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Sıfırın altına hiç düşmüyor yıl içinde.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Kışın ne kadar düşüyor, 5 derecenin altına kaç gün düşüyor?

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Onu tam bilmiyorum.

HALFETİ İLÇE TARIM VE ORMAN MÜDÜRÜ AKAN AKMEŞE - 3 dereceye kadar, 2 dereceye kadar düşüyor...

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Yılda kaç defa düşüyor 5 derecenin altına?

HALFETİ İLÇE TARIM VE ORMAN MÜDÜRÜ AKAN AKMEŞE - Yani 5 derecenin altına yılda dört beş günü geçmez efendim.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – İyi o zaman.

HALFETİ İLÇE TARIM VE ORMAN MÜDÜRÜ AKAN AKMEŞE - Çünkü biz iklim araştırması, karşılaştırma yaptık, aramızda sadece 1 derece fark var Antalya’yla.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Bu konuda -âcizane- bayağı tecrübem var, size destek oluruz.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK - Sağ olun, memnun oluruz .

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Zemzem Hanım’ın serasını yapacağız Allah kısmet ederse.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – İnşallah.

REFİK ÖZEN (Bursa) - Bu altı ayda yaptığı bir çalışmada, sağ olsunlar ayrı bir çalışma yaptı...

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Zemzem Hanım’la biz görüşüyoruz zaten, bir yıldır falan görüşüyoruz, eşinin serasında muz yapmayı düşünüyoruz.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Vekilimizin bu konuda çok büyük...

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Öyle mi? Nerede Sayın Vekilim sizin seranız?

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Karaali’de.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Karaali’de, ha, burada, tamam.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Evet.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – İşte, biz de öyle deneme amaçlı başlayacağız yani.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Deneme amaçlı yapmayın, olur muz burada.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Olur, değil mi Sayın Vekilim?

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Önce bin dönüm yapalım burada.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Güzel olur aslında yani ciddi olarak düşünmek lazım bu konuda.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Fıstıktan dönüme ne alıyorsunuz?

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Yani fıstıktan yaşına göre, bakımına göre değişiyor.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Ortalama?

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Yani ortalama 15-20 arası oluyor.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Dönemde aldığınız ne kadar?

HALFETİ İLÇE TARIM VE ORMAN MÜDÜRÜ AKAN AKMEŞE - Dekarda 100 kilo-120 kilo; 80 ila 120 kilo arası alıyoruz.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Muz kaç yaşında veriyor Vekilim?

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – On iki ay.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Fıstık 7 yaşında verir.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – İlk yıl 15 ila 20 bin arasında alırsınız, sonra da ortalama 25 ile 65 bin arasında alırsınız.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Bu da önemli çünkü.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – İşte, fıstığın dönümü maksimum 2 bin lira, 3 bin lira bırakır, o da on beş yıldan sonra.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Tabii, tabii.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – O da her yılda bulunmaz çünkü on beş yılda tam verimi oturuyor fıstığın.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Burayı ben pilot bölge olarak uygulayayım o zaman Allah izin verirse.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Olur, Sayın Vekilim. Fırat'ın kıyısında güzel olur.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Son dört yılda ortalama yıllık 60 milyon dolar ithalatımız düştü muzda. Sayın vekilimizin de büyük katkısı var Manavgat'ta, Antalya'da.

BAŞKAN – Şu anda normalde bir beş yıl önce falan yüzde 50'sini Alanya, Gazipaşa ve Anamur'da üretiyorduk, 3 ilçede üretiliyordu muz. Yani muzun Türkiye'deki doğal yeri orası. Önce Alanya'da başladı, sonra Mersin Anamur'da sera yapmaya başladılar, derken bir 16 bin dekar falan kapalı serası var. Ondan sonra, işte, sayın vekilim son dört yıldır uğraşıyor bu işle Türkiye'nin her tarafına yayalım diye herkese söylüyor, tüm girişimcilere. İlk karşılaştığı adama “Hemen sen Tarsus'a gel, şey yapalım.” derken... Hatta dün Hatay'da bile muz seraları var yani yeni yapılan. Bu sefer, Manavgat'ta da -benim ilçem- son beş yıl bile olmadı, 5.400 dekar yer yapıldı. Her yapan 20 dönüm yapıyor ve kalitesi de arttı. Mesela, eskiden açıkta 20-30 kilo olan, 30 kilo bile olmazdı, 20 kilo olan şey şimdi 80 kiloya kadar olabiliyor. Bu yıllık bitki, düşünün, her sene bir tane kök yapıyorsunuz, ondan bir tane yavru doğuyor -muz doğurdu denilir- bir dal, onu kesiyorsun, kökten bir tane daha çıkıyor ve yedi sekiz ayda ürün alabiliyoruz yani iki yılda neredeyse 3 ürüne doğru gitti. Eskiden beş yılda falan amorti ediyordu, serada olduğu zaman, rahat bir şekilde üç yılda amorti edenler var şu anda. Yani harcadığın parayı... Tabii, devlet de çok destek verdi buna. Yani yüzde 50 kredisi, şu bu derken hızla gidiyor şu anda. Bizim turizmciler, otelciler bile “Ya, şurada bir 50 dönüm yer alalım, kiralayalım, bizim de muz bahçemiz olsun, muz tarlamız olsun.” diye muhabbet yapmaya başladılar. Çok hızlı gelişmeye başladı, şu anda Türkiye'nin yüzde 60'ını falan kendimiz karşılıyoruz, yüzde 70'ine doğru gidiyor. Ha, bir dört beş yıl daha... Ama az önce Cumhuriyet Vekilimin bu gazıyla, teşvikiyle herhâlde bu üç senede bitecek, doyuma ulaşacağını düşünüyorum.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Ben şimdi muz üreticilerine diyorum hep: “Muz 4 lira, 5 lira, bu düşerse ne olur?” falan... Daha uygun fiyata muz yer tüketicilerimiz.

İkincisi, bu muz serasında her şey oluyor. Yani muz olmadı diyelim, domates yaparsınız, başka bir şey yaparsınız, her şey olur, yeter ki tesisi kurun.

BAŞKAN – Tabii ilk etapta, kurulurken biraz maliyeti olan bir şey, onun da zaten yarısını kredi veriyor Ziraat Bankası, sıkıntı yok.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Yüzde 75'ine kredi veriyor iki yıl ödemesiz.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Belediyenin şirketinde de yaparız .

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Belediyenin şirketi var mı?

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Var, var Sayın Vekilim.

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Onun aracılığıyla çok daha rahat olur.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Ben yardımcı olacağım size sayın vekilimizle beraber.

HALFETİ BELEDİYE BAŞKANI ŞEREF ALBAYRAK – Tamam Sayın Vekilim, sağ olun.

BAŞKAN – Bundan sonra nereye gidiyoruz?

ZEMZEM GÜLENDER AÇANAL (Şanlıurfa) – Serayı gezeceğiz.

Kapanma Saati: 11.30



İKİNCİ OTURUM

Açılma Saati: 15.30

BAŞKAN: İbrahim AYDIN (Antalya)

BAŞKAN VEKİLİ: Recep ŞEKER (Karaman)

SÖZCÜ: Refik ÖZEN (Bursa)

KÂTİP: Zemzem Gülender AÇANAL (Şanlıurfa)

(Selim Uludağ Organik Tarım Çiftliği)

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – 2000 yılından bu yana “Selim Uludağ Organic Farm” bizim çiftliğin ve firmanın uluslararası ismi. 2000 yılından bu yana organik tarım yapıyoruz. Tabii, tıbbi ve aromatik bitki grubuna giren ürünlere yaklaşık sekiz senedir daha çok konsantre olmuş durumdayız. Yerel imkânlarla bunu yapıyoruz, kendi imkânlarımızla yatırımlar yaptık. Yani fideden ya da tohumdan başlayıp, konteyner aşamasına kadar bütün operasyonları biz yapıyoruz. Bu dünyada çok yapılan bir iş değil. Türkiye’de de çok fazla yapılmaz. Genelde, kekikte olduğu gibi, çiftçiden çeşitli ürünler alınır, alındıktan sonra işlenir, sonra ihracat yapılır. Dolayısıyla biz bütün aşamaları kendimiz yapıyoruz ve Urfa’daki amatör bir ekiple yapıyoruz, profesyonel gıda mühendislerimiz yok, çalışanlarımız yok. Ama şu anda mesela nane, “lemon verbena” diğer ismi “İngiliz nanesi” diye de geçiyor, iki nane daha var, üç dört ürünü de dediğim gibi, kendi imkânlarımızla tohumundan başlayarak üretiyoruz, işliyoruz ve Japonya, Amerika, Avrupa’daki birçok ülkeye hatta Güney Afrika’ya ihracat yapıyoruz. Dolayısıyla öyle bir kabiliyete sahip olduk yıllar içerisinde.

Bu işin tabii pazarını halletmeden biliyorsunuz hiçbir şey yapamazsınız. Yani birçok ürün Türkiye’de üretiliyor, hâlen günümüzde de duyuyoruz, lavanta ekimi, ölmez çiçek ekimi, bunların hepsi bana göre devekuşu furçası gibi, pavlonya ağacı gibi, benzeri konular gibi sonrası olmayan konular. Ayakları yere basmıyor çünkü uluslararası pazarda öyle bir şans yok. Siz eğer Türkiye’nin ihtiyacını karşılayayım diye bir ürün üretiyorsanız zaten baştan kaybediyorsunuz. “İşte, efendim, Türkiye’nin ihtiyacı var, yurt dışına ithal ediyor. Ben de burada üreteyim, Türkiye’nin hiç olmazsa ihtiyacını karşılayayım.” demek yanlış bir yöntem. Uluslararası pazarda rekabet edecek ürünlere yoğunlaşacaksınız ama o arada Türkiye’ye de satarsanız satarsınız. Dolayısıyla biz öyle bir mantıkla hareket ettik, doğaçlama bir şekilde yani biz büyüklerimizden görmedik, uzmanlardan görmedik, deneme yanılma yöntemiyle bugüne kadar geldik. Amerika’da üç beş fuara, Japonya’da Tokyo’daki, Almanya’da Nürnberg’teki, Paris’teki organik fuarlara katıldıkça pazarın içine girdik ve pazarla ilişki kurarak kendi kendimizi düzelttik, topladık. Dolayısıyla şu anda kendi ürünlerimizle ilgili pazar konusunda bir sorunuz yok ve uluslararası alıcılar konusunda fikir sahibiyiz. Pazarın neyle yürüdüğüyle ilgili fikir sahibiyiz. Bunları söylemek çok kolay değil tabii, zaman içerisinde bunlar oldu. Dolayısıyla pazarı netleşmiş ürünlerle çalışıyoruz.

Tabii sorunlarımız var, eksiklerimiz var, bir sürü konu var ama pazarı olmayan, uluslararası pazarı olmayan hiçbir ürünü yapamazsınız. Mesela bir örnek vereyim size: Fesleğen, İtalyan tipi fesleğen. Dünyadaki en kaliteli fesleğeni ben üretim Urfa’da çünkü Urfa’nın iklimi müsait. Sıcak istiyor, kuru hava istiyor ve inanılmaz bir verim var ve dünyada çok büyük bir pazar var, 30 bin ton, 40 bin ton, 50 bin ton pazarı var. Yani şöyle çok büyük: Yani bir konteynere –bizim ürünlerin hacmi az olduğu için- 3 ton falan sığar, mercimek gibi ya da kimyon gibi değildi. Dolayısıyla yüzlerce, binlerce konteynerlik ürün ihracı mümkündür. Ama niye yapamıyoruz, niye bıraktım? Mesela ben bıraktım onu. Çünkü fiyat yapamıyoruz. Mısır bu konuda çok güçlü. Mısır’da enerji bizden 15-16 kat daha ucuz, işçilik ucuz. Dolayısıyla rekabet yapabilmeniz için fiyatı tutturabilmemiz lazım. E, fiyatı tutmayan bir ürünün çok

iyi olmasının hiçbir ehemmiyeti olmuyor. Pazarın böyle bir talebi yok. O nedenle, yani uluslararası pazarda bir ürünü konumlandıracaksınız, o üründen geriye doğru gelip iklim ve ekolojik sistem müsait mi, değil mi diye bakmanız lazım. Dolayısıyla ben günümüzde –siz de işin içindesiniz, çok teşekkür ederim, geldiniz şeref verdiniz, çok memnun oldum- çok duyuyorum, işte, “Falan ot iyi, öbürü iyi, lavanta iyi...” Yok böyle bir pazar. “Yağımı sattın mı?” diye soruyorum, “Biz bilmiyoruz.” “Sattın mı?” “Yok.” E, dünyada yağ konusunda en önemli ülke Fransa’dır. Yani pazarı olan ürünler, mesela dediğim gibi, bu bölgede mesela fesleğen desteklenebilse müthiş bir ürün, kekik öyle bir ürün. Şimdi Avrupa’da mesela...

BAŞKAN – Kekik’in hangisi ama?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – “Oregano” dediğimiz bu İzmir kekiki. Çok büyük bir pazar o zaten.

BAŞKAN - Şu an en fazla Denizli’de üretiliyor.

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Evet, Denizli’de, Gözler’de, o civarlarda üretiliyor ama bir de doğadan toplama yapıyorlar.

Ama şimdi çok büyük problemleri var mesela Avrupa’yla, bilmiyorum bilginiz var mı “pyrrolizidine alkaloid” diye bir konu var, iki yıldır biz çalışıyoruz onu. Yani bu konularda gündemi de biz Türkiye’den önde takip ediyoruz çünkü önemli müşterilerimiz var, bizi uyarıyorlar. Şimdi, bu toksik bir şey. Yabancı ot biliyorsunuz tarlada oluyor. Bunun organikle de ilgisi yok. Mesela sütleğen toksik bir bitkidir mesela ve benzeri bitkiler var Urfâ’da tanımlanmış. Şimdi Avrupa diyor ki: 10 dekada 3 tane kök kalırsa –basit olarak anlatıyorum- tarlada, siz onu yolup içine atsanız bile, hasat yaparken bir şekilde içine karışırsa, o oran yükseliyor, yükselince de Avrupa’ya, özellikle Almanya’ya mal gittiğinde test ediyorlar, size indirimli fiyatla bile satın alma teklifinde bulunmuyorlar, direkt ülkenize iade ediyorlar. Kekikgiller mesela, rezene üretenler, satanlar, ihraç edenler perişan durumda şu anda. Onları bulup tarlada imha etmeniz gerekiyor. Dolayısıyla yani söylenecek çok şey var.

BAŞKAN - Siz bu ürünler için kaç dekar yer kullanıyorsunuz?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Ben 300-400 dekada yapıyorum. Şu an büyüme durumumuz var ama etrafımızda biraz pamuk da oldu. Pamuktan dolayı da biz dezavantajlı pozisyondayız. Pamukta ilaç atılıyor biliyorsunuz. İnanılmaz bir ilaç tüketimi var, neredeyse on beş günde bir ilaç atıyorlar.

BAŞKAN - O zaman sizin orayı da etkiliyor tabii.

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – E, etkileniyoruz tabii yani. Bizim için çok önemli bir sorun.

Destek anlamında da mesela, bize 100 lira destek veriyorlardı, şimdi 70’e düşürmüşler. Ben 100 lirayı bile almıyorum zaten. Pamuğa bunun 4-5 katını veriyorlar. Takdiri size bırakıyorum. Japonya diye örnek veriyorum, çünkü çok hassas bir piyasa Japonya. 1 kilo ürünü burada üretiyorum ve Japonya’ya satıyorum. Destğim ne kadar? 70 lira. Yani nasıl yapacaksınız? Yani ben destek üzerinden yürümüyorum zaten, ben kendim direkt üretimle bu işi yapıyorum ama destek olsa fesleğeni ben 5 bin ton üretirim, dünyaya satarım, çiftçilerle sözleşmeli üretim yaparım.

BAŞKAN - “Pazar var.” diyorsun yani.

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Çok büyük pazar var ama dediğim gibi, bu ve benzeri ürünlerde pazar var ama lavantada yok, ölmez çiçekte yok, safranda yok; böyle bir şey yok.

RECEP ŞEKER (Karaman) - Rekolte ne kadar?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ –
Neyin efendim?

RECEP ŞEKER (Karaman) - Şuradaki bitkinin?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ –
Bizim bitkiler ürünün şeyine göre 200 kilo, 250 kilo, 180 kilo...

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Yaş mı?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ –
Kuru olarak. 180, 200, 250, 300...

Yani oğul otunda da, melisa diğer ismiyle, burası çok ünlü. O da bölge olarak çok iyi.

RECEP ŞEKER (Karaman) - Fiyat marjı nasıl?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ –
Rekabetçi bir piyasa var. Biz organik olduğumuz için biraz sıyrılıyor aradan yani orada. Organik olunca oyuncular daha az piyasada doğal olarak. E, bir de biz yıllardır tanınmışız yani bizim firma olarak şeyimiz var.

Bir de bizim bir perakende çalışmamız var, kendi markamız var. Yakında Amerika “amazon.com”da satışa başlayacağız. Yani perakende ayrı bir tarafta, toptan işimiz ayrı bir tarafta. Yani mesela burada maliyet İzmir’deki ihracatçıya göre çok yüksek. Niye yüksek? Konteyner boş geliyor bu mevsimde buraya, dünyanın parası, veriyoruz bir daha gidiyor, Mersin’den, limandan gümrüklenip gidiyor. Ekstralarımız çok fazla. İşte, sabahtan bu yana mesela ürünü işleyeceğiz, elektrik yok.

REFİK ÖZEN (Bursa) - Jeneratör kullanıyor musunuz?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ –
Efendim, makine kaldırmaz ki.

RECEP ŞEKER (Karaman) - İşlemeden kastınız ne?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ –
Efendim, şimdi bu ürünleri dışarıda ana dalıyla kuruttuk, basit olarak söyleyeyim. Patoz gibi sistemle ana dalını aldık, aldıktan sonra buraya geliyor. İçinde çer çöp, taş toprak olabilir. Dolayısıyla onların temizlenmesi, ayıklanması, paketlenmesi, arındırılması.

RECEP ŞEKER (Karaman) - Kurutmayı güneşte mi yapıyorsunuz?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ –
Güneşte, gölgede; o şekilde yapıyoruz.

VALİ YARDIMCISI SELAMİ İŞİK - Hoş geldiniz.

Geçen yıl baharat alacağımızda mesela kişniş veriyoruz, “Bu ithal kişniş, bu da yerlisi.” diyor. “İthal kaliteli değil, en iyisi Mardin’de üretilen.” diyor. Ben de “Urfa’da üretim yok mu?” dedim. “Mardin yapıyor, Urfa’da ekmiyoruz.” dedi. O konuda ben üzüldüm yani Urfa’da Mardin’den daha çok... Demek ki o kişniş üretimi tarihi olduğu için mi acaba Mardin’de üretilir? İthal kişnişlerin kalitesiz olduğu, ufak olduğu; öbürlerinin daha kaliteli, daha iri olduğu...

Bir de bizim milletimiz de turşudan tutun birçok şeyde bu baharatların kullanımı konusunda bilgilendirilme eksikliği var. Hep aynı baharatları ve ucuza kullanmak istiyor. Her ucuz şeyin de muhakkak üretim tekniklerinde hatalar çıkıyor. Isot üretiminin ucuz yapılması... Çevreye uymayan üretim ve kalitesiz hasatla, kalitesiz kurutmayla isot üretiliyor. “Ev yapımı isot da pahalı.” deniyor ve bunu da topluma, özellikle Anadolu’ya ve Batı Anadolu’ya, Türkiye’nin batı tarafına gittiğimde hiçbir zaman “Bu iyidir, bu organiktir. Bu isot veya bu baharat güzeldir, üretim teknikleri bu şekilde olduğu için fiyatı böyledir.” demiyor. Adam diyor ki: “Bunun fiyatı budur, bunun da fiyatı budur.”

diyor. Ucuz olanı vatandaş alıyor, pahalı olanın da neden pahalı olduğu anlatılamıyor. Bunun için bir etiket lazım. Etiketin üzerine organik işareti gibi bir şeyler lazım. Bunları tek tek yapmak lazım, yoksa isot konusunda... Hiçbir üründe “ev yapımı isot” yazısı yazmıyor. Yani “ev yapımı” yazsan o zaman “Onu nasıl yaptın evde?” diyecekler. Oradaki bir çalışmayı buna eklese, yani o isottaki fiyat farklılığı neye göre, üretim şartları neye göre? Mesela o dediğim kişniş gibi... Onların hepsine üretim yerleri yazılsa mesela.

Bir de mesela Urfa’da onlar üretiliyorsa biz üretilim, onunla ilgili bütün çiftçilerimizi bilinçlendirelim. Kârlı bir şey, muhafazası da kolay ve kolay kolay bozulmayan ürünler. Bozulmayan ürünler dünyada çok üretiliyor. Mesela bunda biz lider miyiz? Ben onu düşündüm.

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Yok, kişnişte değiliz. Kişnişte Hindistan lider.

VALİ YARDIMCISI SELAMİ İŞIK – Bizim üretimimiz de çok iyi oluyor. Maliyeti düşükmüş.

Bir de mesela Avrupa’da, Almanya’da özellikle bu bitkisel aromatik çayların tüketimi çok fazla. Kırmızı çaydan daha fazla bu aromatik bitkilerin çayları.

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Amerikan Tarım Bakanlığının “Food and Drug Administration” -FDA- var, oradan onaylı bir tesisle ihracatçıyız biz. Japonya’dan organik sertifikamız var, Avrupa’dan organik sertifikası var. Hem işleme hem üretim olarak. Amerika’nın sertifikası var NLP, bütün altyapımız...

BAŞKAN - Bunlar o sertifikayı size verirken gelip burada yerinde şeyleri görüp...

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Tabii, tabii, çok sıkı.

BAŞKAN – Eksperleri var, geliyorlar, bakıyorlar.

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Tabii.

BAŞKAN - Kuru ürünümüz bu, koklayabilirsiniz. Tazesinin kuru suyu ve çayı.

REFİK ÖZEN (Bursa) – Az önce tazesini gördüğümüz değil mi?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Aynen, tazesinin kuru suyu ve çayı.

RECEP ŞEKER (Karaman) - İkincisi de mi nane?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Aynı, hepsi aynı.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Bunu iç piyasaya sürüyor musunuz?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Tamamen yurt dışına çalışıyoruz.

BAŞKAN - Bunu poşet çekme mi yapıyorsunuz?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Biz dökme yapıyoruz ama bizim bir de perakende çalışmamız var.

Demin bahsettim ya, patostan çıktı, ana dallar gitti, ana dalları gittikten sonra buraya veriyoruz. Makinede fiziki elekler var, ayıklama yapıyor, hacimle burada havayla ayıklama yapıyor, bir de silindirik bir ayıklama sistemimiz var. Bu ayıklamaları yaptıktan sonra bakın burada çöpleri görebilirsiniz. Sonra

siloya gidiyor, orada da metal detektör var, çok önemli bir konu böyle tesislerde. Metal alaşımlı 1-1,5 milimetre çapındaki her ürünü otomatik olarak algılıyor, bir miktar ürünle birlikte atıyor dışarı yani ana pakete girmiyor, dolayısıyla o şeyler önemli.

RECEP ŞEKER (Karaman) - Makineler nerenin?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Danimarka-Avusturya firması.

RECEP ŞEKER (Karaman) - Türkiye’de yok mu?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Türkiye’de var ama ben biraz iyi mal hastasıyım Sayın Vekilim, param da çok değil ama niye böyle bir huyum var, bilmiyorum.

BAŞKAN – Türkiye makine konusunda iyileşti ama.

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – İyileşti ama bakın, adamlar yüzyıldır bu makineyi yapıyorlar.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Yıllık ihracatınız ne kadar?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Yaklaşık 2 milyon dolar civarında. Önemli bir kısmını İzmir’e gönderiyoruz.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Bu, kayıtlara tıbbi ve aromatik bitki olarak mı giriyor?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Bilmiyorum inanın.

Bir kısmını İzmir’den gönderiyoruz.

Bakın, bu torbalar da palete konuyor, paletten konteynere yükleniyor.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Peki, diyelim ki bu yıllık ürettiğinizin 10 katını üretseniz satma durumunuz var mı?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Var ama maliyetlerin düşmesi lazım ki daha organik olmayan pazara da girebilesiniz. Şimdi, organik pazarda kendimize özel bir pazar edinmişiz ama organik olmayan pazar daha hareketli, daha rekabetçi.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Fiyat farkı ne kadar orada? Yarı yarıya oluyor mu?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Çok ciddi fiyat farkı, yarı yarıya olmasa da oluyor yani.

Bizim kendi markamız bunlar. Şöyle söyleyeyim: Tarladan bir ürün Amerika’daki bir tüketicinin Amazon üzerinden evine, bardağına kadar girmiş olacak. Yani tohumla başlayan operasyon Amerika’daki bir tüketicinin bardağına girmiş oluyor. Hiç aracımız yok, bütün operasyonları biz yapıyoruz. Takdir edersiniz ki bu çok zor bir iş ama zoru biraz sevme şeyim olduğu için kolay bana ters geliyor yani hastalık mıdır, nedir, bilmiyorum.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Amazon’a koydunuz mu, şu anda satıldı mı?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Amazon’a gidiyor işte bunlar.

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) – Hiç satılmadı ama daha?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Yok, hesaplar açıldı; Kanada, Meksika, Amerika...

ALİ CUMHUR TAŞKIN (Mersin) - Fiyat ne bu şekildeyken?

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Fiyatla kızım ilgileniyor daha çok, yurt dışında o, fiyat stratejilerini o belirliyor, bilmiyorum tam olarak.

BAŞKAN - 100 gramlık paketler hâlinde.

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Evet, bakın, bu, Amerika'nın organik sertifikasıdır. Yani zaman zaman şöyle düşünmüyor değilim: Ya, buraya yatırım yaptık ama iyi mi ettik, kötü mü? Çünkü İzmir'de bu sektör biliyorsunuz, İzmir'de bu işin merkezi.

BAŞKAN - Burası organize sanayi değil.

SELİM ULUDAĞ ORGANİK TARIM ÇİFTLİĞİ YETKİLİSİ MEHMET SAİT ULUDAĞ – Uygun değil ama organize sanayiye. O zaman da biz 20 debara bir mevzi imar alana kadar canımız çıktı, anlamadılar çünkü. Yüzde 50'si çöp bunun. Ben niye taşıyayım organize sanayiye? 20 dekar alanımız arsa zaten bizim burası.

Kapanma Saati: 16.00

